

工程產業全球化平臺第 22 次會議 紀錄

壹、時間：114 年 4 月 10 日（星期四）上午 9 時 30 分

貳、地點：本會第 1 會議室

參、主席：李副主任委員怡德

紀錄：周民瑜

肆、出席人員：（詳簽到表）

伍、會議緣由：

為協助我國工程業者爭取海外基礎建設商機，政府透過各項措施，協助工程業者向海外發展，包括籌組輸出團隊爭取海外標案、補助工程產業海外拓點、強化聯貸平臺運作等；並透過召開工程產業全球化平臺會議，以定期追蹤進度、協調疑難。

前開工程產業全球化平臺會議，係依據行政院 110 年 9 月 6 日核定「工程產業全球化推動方案（政策白皮書）第 3 期（111～114 年）」，由本會每年召開 2 次，以追蹤及協調各項協助工程產業海外輸出策略主(協)辦機關之辦理情形。

為追蹤及報告 113 年執行情形及 114 年工作重點，爰召開本次會議。

陸、會議結論：

一、報告案 1：工程產業全球化推動方案 113 年執行情形。

(一) 本報告洽悉。

(二) 國內工程產業於 112 年度已走出疫情影響，感謝各部會過去 1 年來積極協助工程產業輸出，惟有部分項目未達年度 KPI，請未達成單位於 114 年度持續朝目標努力。

(三) 請白皮書各主(協)辦機關回報辦理情形時，不應只侷限於”KPI 之數量”，更應就各項策略之具體效益

做深入研析。如辦理研討會或教育訓練等活動，應著重於”參與對象”、”回饋”以及”效益”，並針對參與對象之回應，適時因應並檢討改進，加強質化分析。請各主(協)辦機關於 114 年期中進度檢討時，併同執行進度說明。

(四) 工程輸出領域應做更細緻的分類，例如鐵道產業包含設計、施工、維運和設備等不同項目。請工程輸出團隊主政機關(經濟部、交通部和環境部)針對各自輸出領域再進行更細緻的分類，瞭解目前我國業者的優勢，藉以輔導相關業者向海外輸出，並於 114 年期中進度檢討時，併同執行進度說明。

(五) 為協助工程產業海外輸出，請工程輸出團隊主政機關(經濟部、交通部和環境部)定期蒐集各自輸出領域商情，主動提供該領域相關業者並副知本會，並於 114 年期中進度檢討時，併同執行進度說明辦理情形。

二、報告案 2：近年工程產業輸出成果分析與新興議題分享。

(一) 本報告洽悉。

(二) 透過本次報告可瞭解過去 5 年海外案件得標趨勢，尤其新興類別(廠房)的興起以及產業鏈的遷移，感謝財團法人中華經濟研究院的分享，請各部會積極追蹤權責領域於全球化趨勢，並輔導業者爭取海外實績。

三、討論案：工程產業全球化推動方案 114 年度策進作為。 請各輸出團隊依所提策進作為及行政院核定之政策白

皮書內容持續協助業者，以有效達成 114 年度目標。

柒、發言內容：

一、行政院經貿談判辦公室：

感謝財團法人中華經濟研究院分享印尼遷都與商機分析內容。其實遷都困難度很高，但帶來的商機也很大，目前業者在海外爭取案件的重要因素之一與日本有關，例如目前海外很多鐵道案件，都是先由日本透過 ODA 取得標案後，再將部分內容分包予我國業者，這也是我國鐵道業者於海外取得案件的主要方式之一。

二、經濟部水利署：

水資源建設輸出項目之一是水庫永續經營技術，113 年時已經有和印尼討論合作，印尼方面希望跳脫經濟合作架構(Consultation and Economic Cooperation，以下簡稱 CEC)，我方則認為應持續於 CEC 架構下進行合作，惟印尼方遲遲未回應。因此是否可建議 114 年度水資源建設輸出-水庫永續經營技術項目暫緩執行。後續俟印尼官方同意在 CEC 架構下合作後，再進行後續事宜。

三、中華民國大地技師公會（含書面意見）：

大地工程領域已有多家專業廠商，如利德工程、同豐營造等中小企業於越南、泰國、馬來西亞、印尼、菲律賓、柬埔寨及新加坡等地設立據點。惟近年國內地工案件較有利基(如台積電於寶山、楠梓等地積極建廠，建築案件亦非常多)，因此未積極對外擴展，而是引進早年在海外長期培育的專業人才，投入各項國內基礎工程。

四、中華民國對外貿易發展協會：

貿協也有蒐集全球政府採購商機資訊，屆時可配合結合各輸出團隊商機資源。

五、國家發展委員會（書面意見）：

- （一）感謝工程會及相關單位協助業者海外拓點，經由團隊整合輸出及調整產業體質於 113 年取得良好成果，未來在政府持續強化台灣與國際間之經貿合作關係架構下，期望更能促進我國工程產業開拓國際工程市場。
- （二）鑒於工程會委託具國際經驗之專業法律財務顧問，提供業者個案需求整合服務，立意甚佳；爰請依據行政院所核定之「工程產業全球化推動方案（政策白皮書）第 3 期」內容，賡續精進並擴展國內營建廠商所具備之優勢爭取海外業務，後續由工程會協同經濟部等部會輔導協助，鼓勵相關單位及業者積極參加國際機構年會、國外展覽或拓銷團活動，以拓展海外營建工程市場。

六、中華民國土木技師公會全國聯合會（書面意見）：

- （一）獲取標案部分，對後疫情年代，113 年全球市場推進等相關營造及交通管理在海外取得標案部分，與預計績效指標比較，還需要繼續努力。
- （二）美國實施高關稅後，對全球化部分美國地區的拓展，應會受到很大的影響，報告中略有觸及如何調整與因應措施，主軸還是在東南亞地區商機的獲取。
- （三）全球化人才培訓，報告中說明也有很好的成效。

七、中華民國水利技師公會全國聯合會（書面意見）：

- （一）KPI 達標之工程團隊努力值得肯定，未能達標者

應檢討並努力精進。

(二) 藉由全球化之推動，如何創造各專業技師參與海外工作機會，宜有規劃。

八、台灣工程技術顧問企業協會(書面意見)：

因工程設計案常涉及設備採購，爰此廠商報價會因美國關稅政策影響導致大幅波動，公會成員都很關心接下來的變化，相較於製造業，工程產業的衝擊較少看到廣泛討論，希望在 114 年度的計畫中能因應實際局勢隨時補充與分析。

九、中華民國結構工程技師公會全國聯合會(書面意見)：

為爭取新南向國家的工程計畫，積極且有效登錄亞洲開發銀行(以下簡稱 ADB)合格廠商及人才庫是很重要的步驟，建議國內工程團隊增加符合亞太/國際工程師的有效人數，這對於爭取 ADB 案件有一定的加分效果。

十、本會技術處：

(一) 有關經濟部水利署提出修改 114 年績效指標一節，因績效指標已報行政院核定，若要修正則需依程序報行政院並補充相關資料說明修正原因，建議予以維持。各主政機關宜多方開拓案源，不要僅鎖定特定案件，以利達成原訂績效指標。

(二) 各單位於 113 年辦理研討會或教育訓練等活動均有達到績效指標，感謝各單位的辛勞，但各單位在辦理活動時，建議多關注辦理活動之目的及對象，以協助業界拓展商機為目的，將有用的資訊傳遞給對的人，另外依據活動的回饋意見和滿意度等，滾動調整授課內容。

(三) 本會已定期蒐集相關商情並公布於本會網站，於接獲外館回傳商情時，也會儘速函送相關公(學)會參考運用。建議七大輸出團隊也能夠針對各自領域商情進行蒐集，並主動提供該領域相關業者。

捌、散會：上午 11 時 20 分